
Anforderungsprofil

Aufgabenstellung: Wir brauchen weitere Verstärkung für unser Sales Team!

Mit unserem Geschäftsmodell waren wir in den vergangenen Jahren außerordentlich erfolgreich, auch entgegen dem allgemeinen Markttrend. Und wir wachsen weiter. Zur Unterstützung des Vertriebs suchen wir Sie!

- Identifikation und Bewertung von Neugeschäftspotentialen
- Akquisition und Steuerung von Neuprojekten
- Aufnahme von Kundenanforderungen sowie Analyse der Geschäftsprozesse des Kunden
- Unternehmenspräsentationen /Präsentation der Dienstleistungen bei Kunden und Veranstaltungen
- Mitwirkung an zukünftigen Vertriebsstrategien

Sie betreuen als Kontakt Person unsere Kunden und führen Projektakquise- und Koordination durch. Aufbau und Pflege von Kontakten auf verschiedenen Hierarchieebenen fordern Sie heraus. Als ProjektCoach gestaltet sich Ihre Aufgabe als eine ständige Herausforderung, vielseitig, abwechslungsreich und generalistisch, mit umfangreichen Entscheidungskompetenzen. Sie arbeiten selbstständig und kooperativ nach dem Motto "Unternehmer im Unternehmen".

Zur adäquaten Besetzung verfügen Sie idealerweise über Flexibilität sowie Umsetzungsstärke bei der Gestaltung neuer Kundenanforderungen. Ihre umfangreichen Erfahrungen sowie ein hohes Maß an Selbständigkeit helfen Ihnen bei der schnellen Einarbeitung in die bestehenden Programme und die jeweilige Systemumgebung unserer Kunden.

Wenn Sie sich von einer der oben genannten Aufgaben angesprochen fühlen und/oder weitere Informationen benötigen, nehmen Sie doch bitte schnellstmöglich Kontakt auf.

Ansprechpartner: Bernd K.Kluge
Telefon: 06151-30091-40
Telefax: 06151-30091-79
E-Mail: bernd.kluge@kluge-partner.de