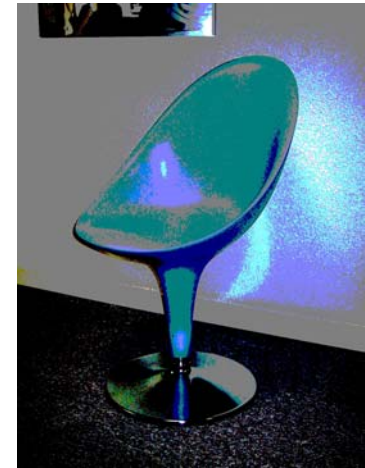
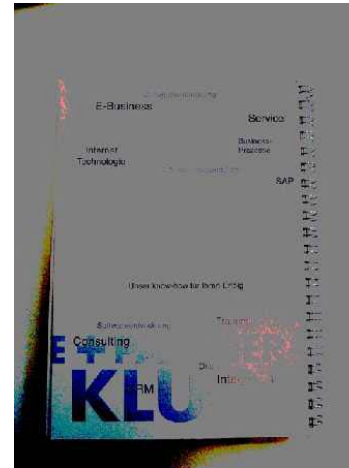
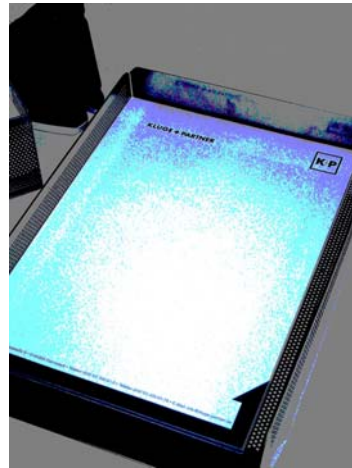


Geschäftsmodell



Ein neues Zeitalter hat begonnen

Was wir erleben, ist ein tiefgreifender Wandel. Neue Trends bestimmen die digitale Gesellschaft. Die vernetzte Wirtschaft stellt alle Unternehmen vor komplexe Herausforderungen. Die Märkte verlangen von Jahr zu Jahr mehr Flexibilität sowie eine Verstärkung der Ressourcen.



Lernende Organisationen optimieren laufend ihre Arbeitsweise

Eine ungeheure Geschwindigkeit geht durch die Informationswirtschaft.

Immer kürzere Innovationszyklen bei zunehmender Komplexität der Geschäftsprozesse sind Merkmale einer globalisierten Gesellschaft.

- Menschen leben heute anders
- Menschen arbeiten heute anders
- Menschen lernen heute anders



Durch ein individuelles Unternehmenskonzept begleiten wir Sie während der gesamten Projektphase mit professioneller und sozialer Kompetenz.

Im Tagesgeschäft steht bei uns der Servicegedanke an erster Stelle. Qualifiziertes Beziehungsmanagement zeichnet unsere Serviceorientierung als Basis für eine professionelle Zusammenarbeit aus.

- **Kostensenkungseffekte**
- **Dienstleistungsniveau**
- **aktueller Wissensstand**
- **Wertschöpfungstiefe**
- **Flexibilität**
- **Wertschöpfung sichern**

Sparten

Consulting	Solutions	Management-beratung
------------	-----------	---------------------

Geschäftsfelder

SAP

Optimierer

Banking	BW SEM	SRM
---------	-----------	-----

K+P

Segmente

Financial Services	CRM-Strategien	Wissens-logistik
Real Estate Management	High Tech	Program Management
Projekt coaching	Enterprise Intranet	Business Services

IS

Strategien

Organisations-entwicklung IAS Basel II	DB2	Oracle
--	-----	--------

CS

Computing

Technologie Integration	Business Network Solution	Security eCommerce
-------------------------	---------------------------	--------------------

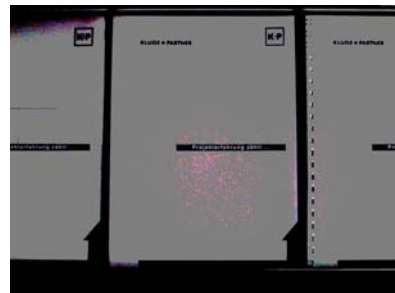
Mitarbeiterprofile

FactSheets

News

Projektreferenzen

Anforderungsprofile



Wissensmanagement inklusive

„Das einzige unersetzliche Kapital, das eine Organisation besitzt, ist das Wissen und die Fähigkeiten ihrer Menschen. Die Produktivität dieses Kapitals hängt davon ab, wie effizient Menschen ihre Kompetenzen mit jenen teilen, die sie verwenden können“, stellte Andrew Carnegie schon 1930 fest.

Projekte im Focus

Am Start steht ein klares Konzept des Unternehmens über die Ziele, die durch das Projekt erreicht werden sollen. Als Ausrichtung des Projektes sollten zuerst die Prozesse abgebildet werden. Nur mit der Unterstützung aus der Geschäftsleitung wird das Projekt erfolgreich sein. Das Projekt sollte die tägliche Arbeit unterstützen und nicht nur Informationen anzeigen. Setzen Sie Meilensteine, mit möglichst kurzen Phasen. Führen Sie ein Pilotprojekt durch und denken Sie dabei an das interne Marketing. Nur die Akzeptanz der Anwender gewährleistet den Projekterfolg.

Abweichungsanalysen

Pressespiegel

Vorlagen | Memos

Glossar

Presseberichte

Pressemitteilungen

Wertorientierte Funktionsintegration

Technologie ist sowohl die Basis als auch eine der treibenden Kräfte des unternehmerischen Wandels.

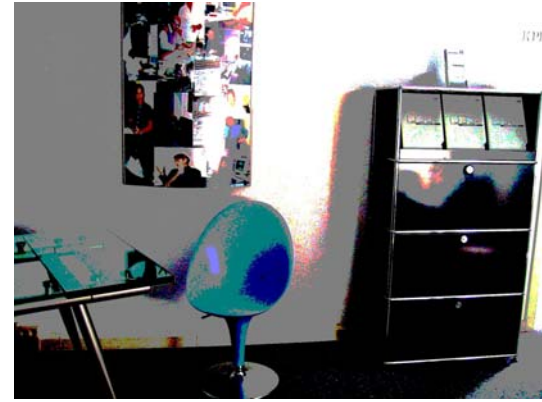
Wir transformieren Unternehmensvisionen mit technologiebasierten Dienstleistungen. Aus Ideen Innovationen transportieren, um meßbare Ergebnisse für Ihren IT-Erfolg zu erzielen.

Lösungen in internetbasierten Anwendungstechnologien - wir sind Ihre Schnittstelle zwischen Business und Technologie.

Auf Ihr Kerngeschäft ausgerichtete IT-Strategie sichert Ihre Wertschöpfung und erschließt neue Geschäftspotentiale.

Wir nutzen die digitale Technologie, damit Sie effizienter, schneller und besser werden.

Deshalb bekommt Projektcoaching in der heutigen Zeit des rasanten technologischen Fortschritts eine immer bedeutendere Rolle in Ihrem Unternehmen.

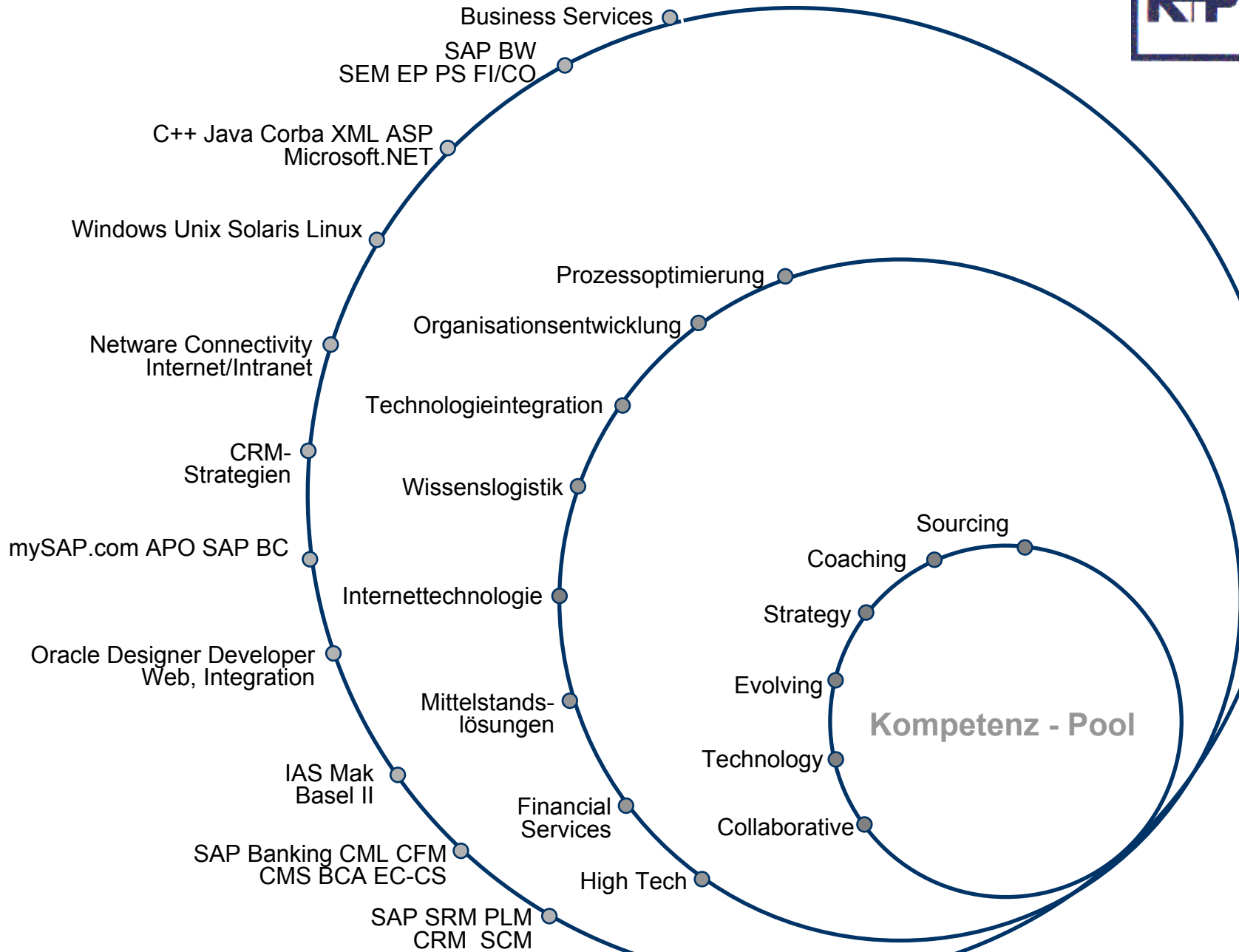


Aktive Komponentenmatrix

Für die exakt zugeschnittene Dienstleistung arbeiten wir nach einem mehrstufigen System.

Wir pflegen bei K+P ein aktives Beziehungsmanagement. Das heißt, unser Projektcoach betreut Sie kontinuierlich von der Bedarfsanalyse bis zum Projektende.

- Unternehmenswert steigern
- Persönliches Gespräch
- Zuhören kommt vor dem Beraten
- QuickCheck
- Interessenharmonisierung
- Leistungsverpflichtung



Kluge Member

Jeder Partner versteht sich als Teil des Ganzen. Partner bei K+P zu sein, heißt im wahrsten Sinne des Wortes teilen. Der Partner übernimmt in unserem Business Modell verschiedene Rollen, die durch seine Tätigkeitsschwerpunkte definiert sind.

- **Geschäftsführer**
- **Partner**



Selektive Friends

Das komplette K+P Leistungsspektrum wird durch zielgerichtete Allianzen - ein Netzwerk für Ideen und Lösungen - abgerundet, deren professionelle und soziale Kompetenzen genau zu Projekt und Unternehmenskultur passen. Beide betrachten ihre jeweilige Kernkompetenz und die daraus resultierenden Aktivitätenschwerpunkte als weitgehend überschneidungsfrei. Die Allianz verzahnt die beiden Leistungsportfolien entsprechend und führt zum gewünschten Synergieeffekt.

- **Kooperationen**
- **Business Consulter**

**Bad Nauheimer Straße 4
64289 Darmstadt
Telefon: (06151) 73475-110
Telefax: (06151) 73475-500
info@kluge-partner.de
www.kluge-partner.de**

